

Sales Manager / Sales Executive (m/w/d)

Vollzeit in Berlin oder Köln★ ab sofort

reachhero
PART OF THE MEDIA ELEMENTS GROUP

ReachHero (Teil der Media Elements group) ist ein kleines Berliner Unternehmen, welches 2014 gegründet wurde und Deutschlands größten Online-Marktplatz für Influencer Marketing entwickelt hat. Unsere Vision ist es, die Vermittlung von Product Placements einfacher, sicherer und schneller über unsere Plattform abzuwickeln. Natürlich immer mit viel Engagement, Teamgeist und guter Laune – wir sind ein dynamisches Team in typischer Start-Up Atmosphäre. Kreativ, hohes Tempo, kurze Entscheidungswege. Werde Teil unseres Teams und setze gemeinsam mit uns spannende Kampagne um !

Deine Aufgaben

- Du bist verantwortlich für die Neukundengewinnung und die Vermarktung des ReachHero Leistungsportfolios und der Produkte der Media Elements Group an Direktkunden und Agenturen (B2B - inbound & outbound)
- Du koordinierst eigenständig deinen Verkaufsprozess und treibst unser Wachstum voran: Telefonischer Erstkontakt und Bedarfsanalyse (auch vor Ort)
- Erstellung von Kundenpräsentationen und Angeboten sowie Führung von Verhandlungen bis hin zum Vertragsabschluss
- Du übernimmst Verantwortung für die Entwicklung erster Ideen individueller Kampagnenlösungen für Neu- und Bestandskunden in enger Absprache mit dem Campaign Management Team
- Mitarbeit bei der Marktbeobachtung und der Entwicklung von Verkaufsstrategien
- Teilnahme an Events & Messen, um ReachHero vorzustellen und dein Netzwerk auszubauen
- Pflege des CRM-Systems und regelmäßige Reportings
- Im After-Sales-Management identifizierst du Cross- und Upselling-Potentiale
- Du arbeitest eng mit dem Campaign Management Team zusammen, um Kunden zu aktivieren und eine long-term Relationship aufzubauen

Das solltest du mitbringen

- Dein Talent liegt im Verkaufen! Du berätst andere so gerne, wie auch du beraten werden möchtest - nachhaltig und effizient
- Selbstsicheres und charmantes Auftreten mit einer Ausstrahlung von Vertrauen und Zuverlässigkeit machen dich aus
- Volle Leidenschaft für Marketing/Vertrieb/Kommunikation - du brennst für das, was du tust
- Du weißt, wie du Dienstleistungen beim Kunden präsentieren musst
- Den Bedarf deiner Kunden erkennst du schnell und gehst zielgerichtet darauf ein
- Fundierte Branchen-Kenntnisse im Media/Marketing Bereich wären optimal
- Abschluss-Stärke & Ausgeprägte Ergebnis- und Zielorientierung
- Verhandlungsgeschick und ausgeprägte Präsentationssicherheit
- Teamplayer mit eigenverantwortlicher, zielorientierter Arbeitsweise
- Du sprichst perfektes Deutsch in Wort und Schrift und bist verhandlungssicher in Englisch
- Hands-On Mentalität ist für dich selbstverständlich
- Idealerweise besitzt du bereits ein nachhaltiges Netzwerk

Was wir bieten

- Besondere berufliche Entfaltungsmöglichkeiten in einer zukunftssträchtigen Branche innerhalb eines von Kollegialität und Individualität geprägten Teams und eines dynamisch und innovativ agierenden Unternehmens, bis hin zur Weiterentwicklung in der internationalen Media Elements Group
- Flache Hierarchien, offene und schnelle Kommunikationswege
- Attraktives Gehaltspaket bestehend aus Fixum und erfolgsabhängiger Provision
- Gemütliches und modernes Office inklusive Kaffee, Getränke, Obst und Süßigkeiten for free
- Wir stellen dir ein Notebook & Firmenhandy

Interesse geweckt?

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung inklusive Anschreiben, Lebenslauf und deinem frühestmöglichen Eintrittstermin sowie deiner Gehaltsvorstellung! Bewirb dich bei Isabel mit einer Mail an: jobs@reachhero.de.

