

Senior Sales Manager (m/w)

Vollzeit in Berlin ★ ab sofort

reachhero

ReachHero ist ein junges Berliner Startup, welches Deutschlands größten Online Marktplatz für Influencer Marketing entwickelt hat und durch bekannte Investoren wie GFC (Rocket Internet Venture Fund) und Axel Springer PnP unterstützt wird.

Du liebst eigenverantwortliches Handeln, facettenreiches Mitdenken und ein junges, dynamisches Team mit Spaß bei der Arbeit? Wir auch! Zeig uns, dass wir genau dich suchen!

Dein Aufgabenbereich:

- Du bist verantwortlich für die Neukundengewinnung und die Vermarktung des ReachHero Leistungsportfolios an Direktkunden und Agenturen
- Du koordinierst eigenständig deinen Verkaufsprozess: Telefonischer Erstkontakt und Bedarfsanalyse (auch vor Ort)
- Erstellung von Kundenpräsentationen und Angeboten sowie Führung von Verhandlungen bis hin zum Vertragsabschluss
- Du übernimmst Verantwortung für die Entwicklung individueller Kampagnenlösungen für Neu- und Bestandskunden und setzt gemeinsam mit deinen Kollegen*innen vom Customer Success Kampagnen um
- Mitarbeit bei der Marktbeobachtung und der Entwicklung von Verkaufsstrategien
- Teilnahme an Events & Messen um ReachHero vorzustellen und dein Netzwerk auszubauen
- Pflege des CRM-Systems und regelmäßige Reportings an unseren Head of Sales
- Im After-Sales-Management identifizierst du Cross- und Upselling-Potentiale

Dein Profil:

- Abgeschlossenes Studium mit Schwerpunkt Marketing/Vertrieb/Kommunikation oder vergleichbare Qualifikationen
- Sales-Experte mit mehrjähriger Berufserfahrung im Vertrieb komplexer Media-Produkte
- Fundierte Branchen-Kenntnisse Media/Marketing
- Bestehendes Netzwerk bei Agenturen, Direktkunden und Media-Entscheidern
- Abschluss Stärke & ausgeprägte Ergebnis- und Zielorientierung
- Verhandlungsgeschick und ausgeprägte Präsentationssicherheit
- Teamplayer mit eigenverantwortlicher, zielorientierter Arbeitsweise
- Du sprichst fließend Deutsch und Englisch in Wort und Schrift
- Hands-On Mentalität ist für dich selbstverständlich

Unser Angebot:

- Besondere berufliche Entfaltungsmöglichkeiten in einer zukunftssträchtigen Branche innerhalb eines von Kollegialität und Individualität geprägten Teams und eines dynamisch und innovativ agierenden Unternehmens
- Flache Hierarchien, offene und schnelle Kommunikationswege
- Attraktives Gehaltspaket bestehend aus Fixum und erfolgsabhängiger Provision
- Gemütliches und modernes Office im Prenzlauer Berg (Winsviertel)
- Kaffee, Getränke, Obst und Süßigkeiten sind natürlich for free
- Wir stellen dir natürlich dein Notebook & Firmenhandy

Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung! Schreib uns eine Mail mit Lebenslauf, Anschreiben & Zeugnissen in einer PDF und deinem frühestmöglichen Eintrittstermin und deiner Gehaltsvorstellung an: annika@reachhero.de

